BTP CFA
PAYS DE LA LOIRE
Association régionale des CFA du BTP des Pays de la Loire

OFFRE D'EMPLOI

CHARGÉ.E DÉVELOPPEMENT FORMATION (CDD 11 MOIS) – BTP CFA SARTHE
POSTE À POUVOIR LE 01/02/2027

QUI SOMMES-NOUS ?

Leader de la formation par alternance dans le secteur du bâtiment et forte de 50 ans d'expérience, l'association BTP CFA Pays de la Loire forme plus de 5 000 apprenants, du CAP au Bac +2, à l'ensemble des métiers du bâtiment : gros-œuvre, bois, couverture, métallerie, finition, énergie, piscine, encadrement.

Convaincus des vertus de l'alternance comme voie de formation et d'insertion professionnelle, nous mettons notre expertise au service des besoins en compétences des entreprises du Bâtiment. Avec la réforme de l'apprentissage et de la formation continue lancée en 2018, notre activité est en forte mutation, et l'amélioration continue est un enjeu fédérateur pour nos équipes.

Solidement implantée dans la région, notre association emploie aujourd'hui plus de 430 collaborateurs - formateurs et fonctions support - et dispose de 5 sites de formation localisés à Saint-Herblain, Saint-Brevin-les-Pins, Angers, Le Mans et La Roche-sur-Yon.

Pour en savoir plus, rendez-vous sur :

Notre site internet et/ou Notre page Linkedin

VOTRE MISSION

Nous recrutons pour notre site de **Le Mans**, un(e) **chargé.e développement formation en CDD temps plein (35h)**, poste à pourvoir pour le **01/02/2027.**

Rattaché(e) au directeur du site, votre mission consistera à développer l'activité commerciale, fidéliser les candidats et entreprises, et structurer les actions de prospection et de partenariat du site.

Principales responsabilités :

Développer et fidéliser le marché des candidats à la formation et des entreprises d'accueil pour la formation initiale longue et la formation continue des salariés d'entreprise du Bâtiment

- Prospection et Acquisition
  - Assurer une prospection multicanale par tous moyens : téléphone, terrain, réseaux, partenariats, etc...
  - Participer proactivement à l'organisation de l'ensemble des actions du site de formation permettant de promouvoir les formations proposées aux candidats et aux entreprises
  - Qualifier chaque contact (besoin, délai, décisionnaire, freins) pour optimiser la transformation en actions commerciales : RDV, leads qualifiés, offres, positionnements, inscriptions et devis ;
  - Définir et réaliser un plan de relance structuré et priorisé
- Gestion de portefeuille & fidélisation
  - Animer et développer son portefeuille candidats et entreprises
  - Suivre la satisfaction et renouveler la relation commerciale

Développer et fidéliser les réseaux

- Identifier, en lien avec la direction du site, les réseaux et partenaires pertinents à mobiliser selon les priorités du territoire, les opportunités commerciales et les objectifs fixés
- Développer et animer le réseau de prescripteurs et génération de leads :
  - Coconstruire et déployer le plan d'animation du réseau de prescripteurs institutionnels (collèges, lycées, etc.)
  - Organiser et animer des actions de promotion hors site (stands, visites, immersions, réunions d'information).
- Développer et animer le réseau d'entreprises
  - Identifier de nouveaux relais (clubs d'entreprises, associations économiques, etc.) réactiver les entreprises dites dormantes et effectuer une veille constante
  - Représenter la structure au sein de réseaux professionnels
  - Générer de nouveaux contacts en participant à des évènements et rencontres partenaires
  - Promouvoir l'offre de formation et les services associés

Piloter et suivre les actions

- Assurer le suivi de son activité et des actions menées dans le système d'information
- Utiliser l'outil interne (Ypareo) comme référence unique pour le pilotage individuel et collectif
- Inscrire les données dans une logique de décloisonnement permettant la fluidité inter-sites au bénéfice du client

VOTRE PROFIL

- **Type et niveau de qualification requis** : Bac +2 à Bac +5 Commerce – Relation clients
- **Expérience** : Débutant accepté
- **Compétences métier spécifiques** :
  - Développement et gestion de portefeuille
  - Maîtrise du cycle de vente
  - Pilotage de l'activité commerciale
  - Posture de conseil et capacité d'influence
  - Connaissances environnement bâtiment appréciées
- **Savoir-être et compétences transversales** :
  - Culture du résultat
  - Persévérance
  - Résilience face aux refus
- **Mobilité** : des déplacements hebdomadaires à prévoir sur le territoire de la Sarthe et les départements limitrophes de l'association (37, 53, 41, 61 et 28) et déplacements occasionnels sur les départements 44, 49 et 85

RÉMUNÉRATION & AVANTAGES

- **Type de contrat** : CDD 11 mois
- **Rémunération** : salaire annuel brut entre 30 678.91€ et 33 270.91 € (selon expérience) sur 12.8 mois
- **Primes** : prime sur objectifs individuels / objectifs site de formation / objectifs association régionale
- **Statut** : ETAM
- **Temps de travail** : 35h / semaine en moyenne sur l'année – 1547h
- **Congés** : 6 semaines de congés payés

BTP CFA Pays de la Loire met en œuvre un traitement de données à caractère personnel ayant pour finalité la gestion du recrutement. Cela représente un intérêt légitime pour BTP CFA Pays de la Loire qui est de disposer du personnel suffisant pour assurer ses missions. Votre candidature est destinée au service RH ainsi qu'aux responsables de services concernés. Les données de votre candidature seront conservées pour la phase de recrutement et pour une durée supplémentaire maximale de 2 ans à compter du dernier contact avec vous, sauf opposition de votre part.
Conformément à la législation en vigueur, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent, ainsi que d'un droit d'opposition, du droit à la limitation du traitement et à l'effacement. Vous pouvez exercer ces droits auprès du référent RGPD par mail (rgpd@btpcfa-pdl.com) ou par courrier (BTP CFA Pays de la Loire • Référent RGPD • 9 rue Marcel Sembat • 44100 Nantes) en joignant un justificatif d'identité. Pour toute question relative à la gestion de vos données personnelles, vous avez également la possibilité de contacter le DPO à l'adresse dpo.cfapdl@anaxia-conseil.fr ou bien de saisir la CNIL en cas de réponse non satisfaisante.

BTP CFA
PAYS DE LA LOIRE
Association régionale des CFA du BTP des Pays de la Loire

PROCESSUS DE RECRUTEMENT ET D'INTÉGRATION

- **Responsable du recrutement** : Mme Karine DAGUENET
- **Candidatures** (CV + lettre de motivation) **à envoyer par mail à l'adresse suivante** : karine.daguenet@btpcfa-pdl.com
- **Référence de l'annonce à préciser dans l'objet du mail** : CHARGDEV721126
- **Processus de recrutement** : tri des CVs selon les critères mentionnés dans le profil, 1er entretien opérationnel avec le manager, possibilité d'un 2ème entretien avec le directeur et éventuellement prise de référence
- **Date de prise de poste souhaitée** : 01/02/2027
- **Dispositif d'intégration des nouveaux collaborateurs** : séminaire d'intégration, ressources documentaires, temps de présence dans les différents services, accompagnement individuel par le manager et un tuteur, plan d'accompagnement individualisé établi conjointement

Toutes les candidatures sont lues. *En l'absence de contact de notre part dans un délai de 3 semaines après la date limite de dépôt des candidatures, veuillez considérer que votre candidature n'a pas été retenue.*

Ce poste est ouvert aux personnes en situation de handicap.

BTP CFA Pays de la Loire met en œuvre un traitement de données à caractère personnel ayant pour finalité la gestion du recrutement. Cela représente un intérêt légitime pour BTP CFA Pays de la Loire qui est de disposer du personnel suffisant pour assurer ses missions. Votre candidature est destinée au service RH ainsi qu'aux responsables de services concernés. Les données de votre candidature seront conservées pour la phase de recrutement et pour une durée supplémentaire maximale de 2 ans à compter du dernier contact avec vous, sauf opposition de votre part.
Conformément à la législation en vigueur, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent, ainsi que d'un droit d'opposition, du droit à la limitation du traitement et à l'effacement. Vous pouvez exercer ces droits auprès du référent RGPD par mail (rgpd@btpcfa-pdl.com) ou par courrier (BTP CFA Pays de la Loire • Référent RGPD • 9 rue Marcel Sembat • 44100 Nantes) en joignant un justificatif d'identité. Pour toute question relative à la gestion de vos données personnelles, vous avez également la possibilité de contacter le DPO à l'adresse dpo.cfapdl@anaxia-conseil.fr ou bien de saisir la CNIL en cas de réponse non satisfaisante.